



## Mitarbeiter im technischen Vertrieb (m/w/d)

GBS metrology ist Marktführer für optische 3D-Sensoren und Profilometer auf Basis der Kohärenz-Scanning- (Weißlicht-) Interferometrie. Als innovatives und wachstumsstarkes High-Tech-Unternehmen entwickeln und vertreiben wir weltweit präzise Messtechniklösungen für Industrie und Forschung.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Ilmenau suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten Mitarbeiter im technischen Vertrieb (m/w/d).

### Ihre Aufgaben

- Direkter Kontakt zu Neukunden, Bestandskunden sowie internationalen Vertriebspartnern
- Erstellung von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen, insbesondere für institutionelle Forschungseinrichtungen
- Schwerpunkt Vertriebsinnendienst mit ergänzender Reisetätigkeit (z. B. Messen, Kundenbesuche)
- Technische Beratung unserer Kunden zu optischen 3D-Messlösungen
- Durchführung von Testmessungen für kundenspezifische Aufgabenstellungen

### Ihr Profil

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (nahezu muttersprachliches Niveau)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich optischer 3D-Messtechnik
- Erfahrung mit Kundenbesuchen sowie Messeauftritten
- Abgeschlossenes Studium als Wirtschaftsingenieur, Ingenieur oder eine vergleichbare technische Qualifikation
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, hohe Kommunikationsstärke und selbstständige Arbeitsweise

### Unser Angebot

- Unbefristete Festanstellung in einem wachsenden High-Tech-Unternehmen
- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Innovatives, internationales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

**Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail:**

**[bewerbung@gbs-ilmenau.de](mailto:bewerbung@gbs-ilmenau.de)**